



DIASPORA ÉCONOMIQUE

RENFORCEMENT DU PARTENARIAT DES RÉSEAUX ÉCONOMIQUES DE LA DIASPORA

Le rassemblement de la diaspora économique algérienne devient réalité. Des accords ont été conclus avec les principaux réseaux économiques de la diaspora algérienne en France. Le fait est suffisamment important pour être signalé.

Le CEINAF démontre que les bonnes volontés sont capables de se réunir, de mener des actions communes de grande qualité et tout cela dans l'intérêt général et supérieur de nos deux pays. Il a été engagé avec les réseaux ICE (Réseau des Ingénieurs-Consultants-Experts franco-algériens) et REFM (Réseau Experts France Maghreb) un partenariat en plusieurs consultations qui ont abouti à la mise en place d'un cadre de travail innovant. Il en est de même avec le réseau REAGE (Réseau des Algériens diplômés des grandes écoles). D'autres partenariats sont en cours pour continuer ces rassemblements des forces, des idées et des énergies, tout en gardant la spécificité de chacun.

Les diverses démarches entreprises en direction des institutions ont d'autre part permis de signaler l'existence et la mobilisation de nos industriels et entrepreneurs.

Du côté des autorités françaises, le dispositif mis en place par le CEINAF commence à porter ses fruits. Le CEINAF a finalisé un partenariat avec UBIFRANCE et sera présent à Alger pour la rencontre d'affaires du 30 et 31 mai 2011 en tant que partenaire de l'événement. Plusieurs rencontres ont eu lieu ou auront lieu prochainement avec les Chambres de Commerce et d'Industrie (Paris, Marseille, Lyon), les conseils régionaux, les ministères et les institutions européennes. Le CEINAF a participé à plusieurs grandes manifestations nationales et continuera dans les prochains mois à rencontrer les partenaires institutionnels

locaux, nationaux et internationaux. Le travail s'annonce toutefois laborieux tant l'image des Français d'origine algérienne est dégradée.

En ce qui concerne les autorités algériennes, un vent "nouveau" semble souffler dans les arcanes du pouvoir. Leur politique à l'égard de la diaspora est manifestement différente, ou pour le moins plus ouverte. Même s'il est difficile de lire leur position à l'égard des organismes professionnels issus de la diaspora algérienne, le dialogue est enfin établi. Après des décennies d'une royale indifférence, les représentants des autorités algériennes au plus haut niveau acceptent dorénavant d'entendre notre parole. Des rencontres sont programmées avec les consulats généraux, le ministère de l'Industrie, des PME et de la Promotion de l'investissement, le ministère des affaires étrangères (ministère Chargé de la Communauté Nationale à l'étranger) et le ministère de l'Économie. Nous aimons à croire que l'Algérie a pris conscience que sa diaspora peut contribuer fortement à densifier son économie et aider à la création d'emplois dont le pays a tant besoin.

De part et d'autre de la Méditerranée, il est clair que la réactivité n'est pas encore le fort de beaucoup de responsables politiques. Certains ont encore la certitude que seules les décisions prises sans concertation aucune, ont valeur d'efficacité. La réalité devrait pourtant bousculer cette certitude. Mais qu'importe puisque le CEINAF compte faire entendre la voix de ceux qui sont les acteurs incontournables du partenariat économique entre l'Algérie et la France et par extrapolation également entre l'Afrique et l'Europe.

***Cherif Hadji**
Président du Ceinaf*



Globe Distribution est à votre service depuis 22 ans dans les domaines de la **fourniture pour restaurants et hôtels** de tous types (produits d'hygiène et produits d'entretien). Nous proposons aussi du **moblier**, du **rayonnage**, de la **litterie**, du **linge**, de la **vaisselle**, de la **verrerie**...

Globe Distribution
Zone Terca Larivot
97351 Matoury
Tél. : 05 94 35 36 37
Fax : 05 94 35 35 91
Mail : globe.guyane@wanadoo.fr

Globe Distribution, on en fera toujours plus pour vous !

ADHÉRENTS



Naïma BENABDELMOUMENE
Directrice générale
NH2B-Business

C'est au cours d'un forum France-Maghreb à Paris qu'est née l'idée de la société NH2B-Business. L'idée d'associer l'Algérie et la France et de mettre en commun une expérience de terrain en Algérie et des connaissances acquises en France. L'objet de la société NH2B-Business consiste dans l'implantation de sociétés en Algérie. Celle-ci comportant des risques, notre rôle consiste à les minimiser. En informant sur le marché algérien, en facilitant les démarches administratives en France et en Algérie, en accompagnant lors de l'installation et dans le développement futur, nous nous engageons aux côtés de nos clients afin qu'ils puissent se consacrer à l'essentiel : assurer le développement de leur entreprise en toute sérénité. Chaque client étant unique, nous adaptons notre offre à sa demande et lui apportons une réponse personnalisée. Le suivi du projet est assuré jusqu'à sa réalisation. Aussi, divers services et prestations sont proposés : études de marché, recherche de partenaires, formalités administratives, informations juridiques, accompagnement, suivi après l'installation.

Pour assurer la réussite de ses clients, NH2B-Business s'appuie sur des partenaires algériens fiables et professionnels solidement ancrés sur le marché algérien.

NH2B-Business
21, Bd Haussmann
75009 Paris

Contact :
Mail : naima.benabdelmoumene@nh2b.com
Tél. : 09 77 86 84 22
Mobile : 06 75 55 88 46



Said CHABANE
Cabinet linel

Le Cabinet LINEL accompagne les professionnels (professions libérales, gérant salarié ou non-salarié, Président de SA ou de SAS...) dans l'optimisation fiscale et sociale des régimes de protection sociale (obligatoire et facultatif) de votre entreprise. En tant que dirigeant, vous êtes amené à vous déplacer (ainsi que vos salariés) en France et au Maghreb, il est donc essentiel de vous protéger contre les aléas de la vie afin de pérenniser vos revenus et votre entreprise. Pour cela, le Cabinet LINEL met à votre disposition des solutions performantes pour répondre aux besoins de votre entreprise en prévoyance, santé, retraite et épargne salariale. Le Cabinet LINEL est également membre et partenaire du réseau d'expert-comptable Réseau Expert France Maghreb (REFM). Ce partenariat a pour objectif d'optimiser votre politique sociale et de valoriser votre entreprise.

En rejoignant le CEINAF, j'ai souhaité avec le Président Chérif HADJI contribuer à rapprocher les réseaux franco-maghrébins dans une dynamique de création de valeurs communes et de richesses collectives.



1, allée Debussy
91200 Athis-Mons

Contact :
Mail : cabinetlinel@gmail.com
Tél./Fax : 01 60 48 07 94
Mobile : 06 23 00 27 16



Fayçal GOUSSI
Goussi Expertise

Le cabinet GOUSSI a travaillé auprès d'une clientèle de managers et de dirigeants qui lui a demandé de travailler sur des sujets divers tels : la prévention et de gestion des conflits, la veille concurrentielle, la communication de l'entreprise, le management des équipes commerciales ou encore la vente. Attaché au développement des pays du Sud et du Maghreb en particulier, il a souhaité recentrer ses activités sur l'autre rive de la Méditerranée. Depuis 2008, il travaille en Algérie et au Maroc pour le compte de grands donneurs d'ordre dans le monde automobile.

Il est formateur conseil spécialisé dans la communication de l'entreprise, le management des équipes commerciales et utilise la méthodologie de travail basée sur des approches novatrices : "la systémique des communications et la sémiotique situationnelle" issues de l'École de Palo Alto.

Goussi Expertise
Contact :
Mail : fgoussi@gmail.fr
Tél. Étranger : 00 213 6 99 51 85 56
Mobile : 00 33 6 31 44 17 77



Arezki GUIDDIR
Ingénieur-Consultant en
management Stratégique

Diplômé de l'IAE de Lyon 3, DESS et DEA en Management Socioéconomique. De formation initiale Expertise Comptable, il est formateur auprès des entreprises, universités dans le domaine de la Stratégie, Innovation, Intelligence Economique et Gouvernance. Membre du CEDIMES (Centre de recherches), il prépare une thèse doctorale sur la conduite du changement dans les organisations. Son Cabinet Associé à la Fondation Condorcet, (Paris Dauphine). Membre de l'Académie des Sciences et Techniques Comptables et Financières (Gouvernances des organisations), de la CGPME IDF (mandaté), il coécrit un Guide sur la Gouvernance de l'Offre et des compétences, et un ouvrage sur le verre design, chargé de l'aspect socioéconomique de la filière. Il intervient fréquemment aux Etats Généraux de l'Industrie. Adhérent au Réseau Expert France Maghreb, il est intervenu à plusieurs reprises en Algérie, au Gabon et dans divers pays.

Accroître les compétence pour favoriser le changement performant.

Cabinet d'ingénierie
en Management Stratégique

Contact :
Mail : arezki.guiddir@arezkiguiddir-consulting.fr
Mobile : 06 25 91 96 14

*Dans chaque numéro de **Ceinaf Infos**, nous vous présentons ces chefs d'entreprises qui tissent les liens entre nos deux pays.*



Thierry GROSSO

Phénicia conseil

Phénicia conseil est un cabinet de recrutement spécialisé dans l'expatriation de cadres dans les pays émergents. Nous intervenons dans des missions de recrutement sur l'ensemble du continent Africain et avons contribué au lancement de marques internationales prestigieuses et à la constitution d'équipes d'expatriés.

Nous disposons d'une cvthèque très riche constituée de profils de candidats adaptés à tout type de secteur d'activité et notamment dans le bâtiment et travaux publics, génie civil, énergie hydraulique agroalimentaire, santé, transport et logistique, tourisme, informatique.

Indépendamment de l'expertise de nos consultants par secteur d'activité notre objectif permanent est "d'aller plus loin qu'un recrutement" pour conditionner la réussite du candidat dans la mission proposée et créer de la valeur distinctive pour nos clients. Dans cette optique, nous proposons un plan d'intégration adapté à la culture du pays et apportons un accompagnement stratégique pour favoriser la réussite du candidat dans sa nouvelle fonction.

Fort d'une expérience de quatre ans en Algérie à un poste de direction au sein du groupe Cévitel, mon adhésion au Ceinaf traduit une volonté de partager notre identité méditerranéenne par l'affirmation d'un commun humanisme.

Le Ceinaf me permet également de rester en contact avec le peuple Algérien qui m'a inculqué les plus belles valeurs humaines pour développer le projet d'entreprise de Phénicia conseil.



43 chemin de la petite brulière
13330 Pélissanne

Contact :

Mail : thierry.grosso@recrutement-phenicia.fr

Site : <http://www.recrutement-phenicia.fr>

Tél : 04 90 56 11 24

Tél mobile : 06 84 79 72 67



Kamel IBÉGAZÉNE

Dirigeant-associé

Responsable de la relation Clients & Partenaires tobe3

Spécialisée dans le pilotage opérationnel de projets, le concept de tobe3 est de fédérer un réseau de partenaires éditeurs, intégrateurs et consultants (techniques et fonctionnels) pour mettre en oeuvre et maintenir des solutions collaboratives (portails intranet/extranet, gestion documentaire, gestion de contenu, générateur d'applications métiers). Le focus 2011 est orienté sur la commercialisation d'applications "clés en mains" dédiées aux services RH (gestion d'organigrammes dynamiques) et services généraux (gestion de courriers entrant/sortant DocinFlow) en France (partenariat avec Titanium) et au Maghreb (Maroc : partenariat avec Alliativ et NVBS ; Algérie : partenariat en cours avec Imaginepartners).

Le savoir-faire de tobe3 repose sur ses capacités à apporter des réponses claires, des solutions réalistes et la réactivité exigée pour garantir la pérennité d'une relation.

En résumé :

1. Vous nous faites confiance
2. Nous nous engageons
3. Nous partageons le succès

Nos actions, nos échanges et nos rencontres sont concentrées sur un objectif : satisfaire nos clients & partenaires. .



tobe3

65, résidence Elysée
78170 La Celle Saint Cloud

Contact :

Mail : client@tobe3.fr

Site : www.tobe3.fr

Tél mobile : 06 84 01 84 31



Moss KELLAL

Consultant en développement des organisations RH.

Formateur en management et leadership.

Coach de développement personnel et managérial.

Moss KELLAL a occupé pendant 20 ans des fonctions de Manager opérationnel dans l'industrie et les services et de Directeur de Business Unit dans des entreprises multinationales à forte notoriété.

Il a créé son cabinet conseil en 2004 et évolue principalement dans les domaines de la formation au management et leadership, du coaching de développement professionnel & personnel et du conseil en développement du capital humain.

K.M. Développement intervient dans :

- la formation au management et développement du leadership :
- Les outils opérationnels du management (styles de management et leviers de motivation)
- Mise en place de programmes de développement du management dans le cadre de chang majeurs pour l'entreprise et de définition de nouveaux référentiels de management
- Elaboration, mise en place et accompagnement de la démarche 360° Feedback
- Développement du leadership pour les directeurs opérationnels et fonctionnels (encadrement de managers) Modèle de Leadership de DILTS,
- le coaching d'équipe et Team Building,
- le coaching individuel de Managers,
- l'accompagnement du changement.

K.M. Développement
Le Jardin des Rancy
48, rue du Lac - 69003 Lyon

Contact :

Mail : km.development@free.fr

Tél : 04 78 95 62 77

Tél mobile : 06 84 79 72 67



Latifa LIOT

ALGERIA BC

ALGERIA BC est un cabinet de Conseil et de services spécialisé dans la destination d'Affaires - Algérie. Notre savoir-faire repose sur une solide connaissance de la réglementation locale mais aussi une longue pratique des hommes et des circuits décisionnels du marché algérien.

En dehors de nos propres experts, nous avons développé un important maillage de partenaires, choisis pour leur professionnalisme dans les NTIC, L'INDUSTRIE PHARMACEUTIQUE/SANTE, Les ENERGIES RENOUVELABLES, et INDUSTRIES / ENGERGIES.

Nous vous accompagnons tout le long de votre projet d'implantation :

- Conseil en implantation, afin de vous fournir les clés pour la réussite de votre implantation
- Domiciliation de votre siège social, afin de vous affranchir d'une location souvent onéreuse pour l'obtention de votre Registre de Commerce.
- Appui aux Démarches Administratives : Pacte d'actionnaires, statuts et accomplissement...
- Gestion de vos appels d'offres (retrait, dépôt et ouverture des plis).

Notre mission :

vous faciliter l'accès au marché algérien.



86 Avenue Paul Vaillant Couturier
94400 - Vitry Sur Seine

Contact :

Mail : contact@algeriabc.com

site : www.algeriabc.com

Tél : + 33 (0)1 46 94 66 48

ADHÉRENTS



David SMAIHI

Directeur général, Orem-Astre

OREM ASTRE est un groupe familial indépendant, créé en 1985. Notre un objectif permanent : Accompagner nos clients dans leurs investissements techniques et dans la réussite de leurs projets industriels. Avec plus de 20 ans d'expérience dans la prestation de services industriels et ses activités complémentaires, OREM - ASTRE répond à l'ensemble des besoins des industries Rhône Alpes dans les domaines :

- du bureau d'études,
- de la maintenance industrielle préventive et curative,
- du transfert de moyens
- des travaux neufs.

Véritable multi-spécialiste, dans l'ensemble de nos domaines d'activité, les compétences de nos équipes sont très étendues ce qui nous permet aujourd'hui de travailler avec tous les secteurs de l'industrie et de l'ingénierie. Notre groupe a 250 salariés, un chiffre d'affaires en 2010 de 13 M€, et 90 % de nos prestations de services s'effectuent dans la région Rhône-Alpes 10 % au niveau national et international.

Nos points forts :

- Nos implantations de proximité et nos équipes pluridisciplinaires.
- Notre démarche QHSE.
- Notre réseau de partenaires.
- Notre engagement pour la Diversité



326 rue Francis de Pressensé
69100 Villeurbanne

Contact :

Mail : dsmaihi@orem-astre.com
Tél : 04 78 68 73 73



Schéhérazade ZEKAR

Al Wakil, Global Talent Development

Al Wakil est un cabinet de Conseil RH, Formation et Coaching né du besoin des entreprises à non plus seulement s'adapter à un monde en constante transformation, mais à pouvoir et savoir anticiper les changements en développant la culture et les compétences humaines indispensables à leur succès dans un contexte international, multiculturel et en constante mutation économique, sociologique, démographique et culturelle :

- Développer les compétences des leaders et managers de demain
- Créer des équipes performantes, cohérentes, communicantes et gagnantes
- Créer une culture et structure d'entreprise qui font de nos clients des employeurs de choix dans un marché très concurrentiel
- Trouver les futurs collaborateurs de talent
- Réussir la mobilité internationale des collaborateurs

Grace à un réseau de consultants experts présents sur plusieurs pays, nous accompagnons nos clients en véritables partenaires sur toutes leurs problématiques de développement de talent, quel que soit leur lieu d'implantation ou leur langue de travail.

Avec intégrité, flexibilité, expérience et savoir-faire, nous assistons ainsi nos clients à transformer leurs entreprises et atteindre leurs objectifs de succès.



Global Talent Développement
1175 Montée d'Avignon
13090 Aix en Provence

Contact :

Mail : al.wakil@ymail.com
Mobile : +33 (0)6 61 55 80 37

phénicia conseil

Une nouvelle approche du recrutement, un autre regard sur les candidats.

Faire plus qu'un recrutement... Analyser, prouver, recruter, former, conseiller

Des valeurs d'humanisme et de respect

Des valeurs de professionnalisme et de performance

Des valeurs d'enthousiasme et de passion pour une profession

Phénicia conseil
43, chemin de la petite Brulière
13330 Pélissanne
Tel: 04 90 56 11 24
www.recrutement-phenicia.fr

LE CABINET LINEL
vous propose une large gamme de solutions en matières de santé et de prévoyance.

Santé
professionnels et particuliers.

Prévoyance
des solutions sur-mesures

Epargne
salariales et individuelle

Retraite
ses solutions adaptées.

Ensemble déterminons la solution qui vous convient.

CABINET LINEL
CONSEIL & COURTAGE D'ASSURANCES

1, allée Debussy - 91200 Athis-Mons
Tél./Fax : 01 60 48 07 94
Mobile : 06 23 00 27 16
Mail : cabinetlinel@gmail.com

NH2B-Business
est une société au service des entreprises désireuses de s'implanter en Algérie.

Conseil
Accompagnement
Assistance entreprise

A l'écoute des besoins de votre entreprise, **NH2B-Business** propose un ensemble de services permettant de faciliter votre installation.

NH2B-Business 21 boulevard Haussman - 75009 Paris
Mail : naima.benabdelmoumene@nh2b.com
Tél mobile : +33 (0) 6 75 55 88 46 - Tél : +33 (0) 9 77 86 84 22

STAGE, ALTERNANCE OU APPRENTISSAGE

UNE AIDE AU RECRUTEMENT

B Unit est une association loi 1901 qui a vu le jour en Juillet 2009 mais qui agit depuis Octobre 2005. Cette association est l'initiative d'anciens étudiants de Lyon 2 et Lyon 3, soucieux d'apporter leur aide à tous les étudiants en recherche de stage, alternance ou apprentissage et qui pourraient être sujets à des discriminations au recrutement.

NOTRE OBJECTIF

L'objectif premier de **B Unit** est d'accompagner ces étudiants à trouver un stage, un contrat d'alternance ou d'apprentissage et ainsi valider leur cursus scolaire/universitaire. L'accompagnement se traduit par une aide à la rédaction de CV et lettre de motivation, à la préparation aux entretiens, mais aussi par un suivi, de la mise en contact de l'étudiant avec l'entreprise jusqu'à la fin de sa mission de stage.

VOUS GUIDE VERS UNE MISSION

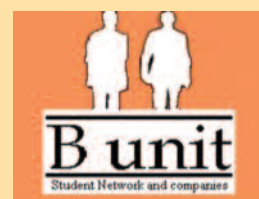
Il s'agit de donner satisfaction à l'étudiant en le guidant vers une mission enrichissante qui lui correspond ainsi qu'à l'entreprise en trouvant le candidat adéquat au poste à pourvoir et d'intégrer celle-ci dans un réseau d'entreprises dynamique. En effet, la présélection de candidats faite par l'équipe **B Unit** permet de faciliter considérablement la recherche de stagiaires par les entreprises.

UN RÉSEAU D'ENTREPRISES

B Unit s'appuie sur un réseau d'entreprises et d'associations qui tend à s'accroître par l'intermédiaire de nos chargés de relations au niveau national et qui s'alimente à travers les événements ponctuels regroupant entreprises, associations et particuliers sur des thèmes tels que "la création d'entreprise par des jeunes de banlieues", "comment construire son réseau professionnel ?", "l'entrepreneuriat avec le Maghreb".

DES PROJETS

B Unit est donc une association pleine de projets et qui grandit rapidement. Un site internet est en cours d'élaboration, ce qui permettra à tous nos partenaires, adhérents et tous ceux qui nous soutiennent de suivre notre actualité.



CONTACT :

Mohamed BARCHI,
chargé des relations entreprises.
Mail : mohamed.barchi@gmail.com
Ou à l'Association

Mail : b_unit_association@yahoo.fr
Site : <http://www.facebook.com/pages/Association-B-UNIT/318964821176?ref=ts>

DÉVELOPPEMENT

RÉPONDRE AUX EXIGENCES DE VOS OFFRES D'EMPLOI

MACHCHANGE est une association Unique en France qui a vocation de regrouper les professionnels de tous niveaux, du jeune diplômé au Dirigeant d'entreprise.

MACHCHANGE A POUR OBJECTIF :

- Le développement de l'Algérie via ses compétences à l'International. Issus de secteurs variés comme l'énergie, le Pétrole et le Gaz, l'Aéronautique, l'Automobile, la Chimie, le Commerce, l'Agro-industrie, les Services...
- Des professionnels hommes et femmes, à fort potentiel, qui souhaitent :
 - Partager leur expérience et leur connaissance acquises dans le monde,
 - Contribuer au développement de leur pays d'origine tout en respectant nos valeurs et culture,
 - Transmettre leur savoir avec la volonté de travailler en partenariat avec nos confrères en Algérie.

UNE AUTRE APPROCHE DE LA CHASSE DE TÊTES

Due à l'originalité de notre approche des candidats, nous disposons d'une CV thèque riche de candidats à très hauts potentiels et ce même en Algérie. De jeunes diplômés souhaitant mettre à profit leurs connaissances auprès de vous. Ces talents ne demandent qu'à vous être présentés. Sans vous, ce challenge semble compromis face aux innombrables cabinets de chasseurs de têtes qui vous réclament des honoraires exorbitants. Ne dépensez plus votre énergie, votre temps et votre argent pour un résultat semblable auprès de nous et moins onéreux.



Mme KHIMOUN Inès : Responsable RH
0033619029689
contact@maghchange.com

NOTRE VOCATION EST DOUBLE :

- Celle de sélectionner pour vous les meilleurs candidats
- Celle obtenue par votre contribution financière afin de développer nos actions durables envers les plus nécessiteux.

Faites nous part des offres d'emploi pour lesquelles vous ne trouvez pas le profil adéquat.

MACHCHANGE est en mesure de répondre aux exigences de vos offres d'emploi en termes de compétences (comportementales, managériales et techniques).

Gagnez du temps sur votre processus de recrutement.

Pour connaître l'ensemble de nos actions dans le pôle de relations professionnelles et dans le pôle de développement durable, consulter notre site internet : www.maghchange.com

INGÉNIEURS-CONSULTANTS-EXPERTS

UNE DYNAMIQUE D'ÉCHANGE DES SAVOIRS

Le réseau a été fondé en 2005 par des citoyens Français d'origine Algérienne. Il s'inscrit dans une dynamique d'échange des savoirs.

Le réseau des Ingénieurs Consultants Experts franco-algériens a pour mission de rassembler et animer la communauté d'affaires franco-algériens. Il fédère plus de 380 ingénieurs consultants chefs d'entreprises.

ICE est une association de droit français, qui réunit un réseau de compétences constitué par des franco-algériens en France, en Algérie et dans d'autres pays francophones.

Les membres du réseau ICE sont des professionnels du monde économique, et/ou scientifique : chercheurs-chefs d'entreprises, consultants, experts, ingénieurs, avocats, experts-comptables, architectes, commerciaux,

cadres supérieurs de grands groupes, dirigeants PME/PMI.

DES RÉSEAUX PARTENAIRES

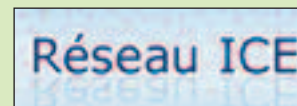
Des partenariats ont été établis avec des Réseaux partenaires en France, en Europe, et dans d'autres pays :

- Le réseau des Ingénieurs Arts & Métiers, spécialistes du monde Industriel,
- Le réseau des experts-comptables, financiers, auditeurs, experts boursiers, etc.
- Et d'autres réseaux spécialisés du monde industriel (sous-traitance, services, etc.)

Afin de répondre aux missions les plus larges et les plus spécifiques, des Ingénieurs-Consultants-Experts, disponibles en fonction des besoins, et par leur appartenance aux filières spécialisées (BTP, Télécoms, Artisanat, Génie civil, laboratoires de recherches, etc),

nous permettent de répondre à des missions élargies, de consultants-ingénieurs-experts, que nous adjoindrons en fonction des besoins.

Le Réseau ICE propose différents séminaires organisés dans différentes villes du pays pour aider ses adhérents dans leurs démarches administratives ou autres.



Siège social - Réseau des Ingénieurs-Consultants-Experts Franco-algériens
Tour de L'Horloge - 4 Place Louis Armand
75012 PARIS - France
GSM. 06 62 56 01 92
Fax : 01 42 07 01 92
mail : bureau@reseau-ice.org

EXPERTS FRANCE-MAGHREB

PROMOUVOIR ET DÉVELOPPER

Le Réseau Experts France-Maghreb est une association loi 1901 créée le 12 décembre 2002 à Paris par des Experts-comptables d'origine maghrébine à l'initiative des Experts comptables et commissaires aux comptes.

Dans un esprit de respect mutuel et une entente cordiale le Réseau s'est fixé comme objectifs principaux :

DÉVELOPPER LES RELATIONS "FRANCE-MAGHREB" :

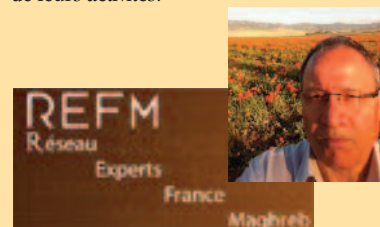
- En créant les conditions adéquates pour favoriser les rencontres bilatérales entre les Experts comptables et professionnels des deux côtés de la Méditerranée.

- En mettant les moyens nécessaires pour permettre le développement des missions communes dans le cadre des relations Nord-Sud.
- En œuvrant auprès des institutions pour aider les investisseurs à franchir les frontières dans les meilleures conditions.

CRÉER UNE SOLIDARITÉ ET UNE ENTRAIDE ENTRE LES MEMBRES DU RÉSEAU :

- Promouvoir et développer les relations entre les membres du Réseau
- Favoriser la synergie et la capitalisation des savoirs
- Défendre les intérêts de ses membres
- Aider les jeunes experts-comptables en

leur apportant un soutien dans le démarrage de leurs activités.



Habib KEFI, Président
6/8, Villa des Nymphéas - 75020 Paris
Tél. : 01 83 62 25 24
mail : habib@kefi.fr
Site : www.refm.fr

Fédérer un réseau de partenaires consultants, éditeurs et intégrateurs pour répondre aux besoins de nos clients.

Tobe3 est spécialisée dans le pilotage opérationnel de projets, de l'étude à la maintenance applicative.

1. Vous nous faites confiance
2. Nous nous engageons
3. Nous partageons le succès



65, résidence Elysée - 78170 La Celle Saint Cloud
Tél. : 06 84 01 84 31

Contact : Kamel Ibégazène
E-mail : partenaire@tobe3.fr - Web : www.tobe3.fr

K.M. DEVELOPMENT

Leadership for Management

Executive Development Consultant
Formateur en Management & Leadership
de Développement Personnel & Managérial

- Conseil en **Stratégie de Développement des Organisations**
- **Audit, diagnostic et recommandations** en (ré)organisation des processus de production et de servuction
- Formation au **Management & Leadership** pour managers et équipes dirigeantes
- **Accompagnement individuel** de mobilité interne, de transition de carrière et de création/reprise d'entreprise
- **Intervenant Grandes Écoles** : Projet Professionnel & Développement Personnel du Manager pour EM-LYON, ESDES, IGS, IAE...
- **Chargé d'études** pour le Centre des Entrepreneurs EM-LYON/CCI (accompagnement à la création, reprise, transmission d'entreprise)

K.M. Développement - Le Jardin des Rancy-48 rue du Lac-69003 Lyon-France
33 (0)4 78 95 62 77 - 33 (0)6 83 44 45 46 - km.development@free.fr

TOURISME EN ALGÉRIE

LES CHIFFRES SURPRENANTS !

Selon l'Organisation mondiale du tourisme, l'Algérie arrive au 4^{ème} rang des destinations Afrique après le Maroc, la Tunisie et l'Afrique du Sud. L'Algérie draine 1% de la fréquentation touristique en Méditerranée.

2 MILLIONS DE TOURISTES

En 2009, malgré la baisse de 4% enregistrée dans le flux touristique mondial dû à la crise économique mondiale aggravée par l'incertitude sur la pandémie de grippe H1N1, l'Algérie est épargnée et enregistre même un taux de croissance de près de 8%.

Selon l'Office national du tourisme, l'année 2010 devrait marquer le passage à 2 millions de touristes. Les entrées aux frontières enregistrent 1 911 506 touristes pour 2009, soit une hausse de 7,89% (1 771 749 touristes à la fin 2008). Ces touristes permettent de générer des recettes estimées à 330 millions de dollars US.

Parmi les chiffres qui méritent de retenir l'attention, ce sont ceux qui concernent la diaspora algérienne. En effet, les Algériens résidant à l'étranger représentent 71% du flux avec un total de 1 230 000 touristes.

LES LOISIRS ET LES AFFAIRES

Les touristes étrangers sont au nombre de 511 000, soit 29%. Les loisirs et les affaires sont les principales raisons qui poussent les touristes à venir en Algérie.

Le tourisme d'affaires a connu une forte et régulière croissance ces deux dernières années, contrairement aux missions ayant connu une baisse sensible en 2009 par rapport à 2008. Pour les affaires, l'on enregistre 208 076 visiteurs, soit 32% du total et un taux de croissance de 25,44% (165 882 touristes en 2008).

Autre enseignement, il a été constaté que le nombre de visiteurs français stagne quasiment et pour la première fois depuis 1995, la France n'est plus le premier marché émetteur de touristes vers l'Algérie. Les Tunisiens ont occupé la première position.

L'Algérie offre une capacité d'hébergement inférieure à 100 000 lits. La capacité actuelle des hôtels est de 90 000 lits, l'objectif est d'atteindre 160 000 lits en 2015. L'Algérie souhaite développer fortement la formation, le développement du tourisme domestique et l'investissement. Une nouvelle politique incitative d'investissement devrait permettre renforcer les infrastructures hôtelières et de créer de nouveaux projets touristiques.

ÉVOLUTION DU NOMBRE DE TOURISTES PAR PAYS

TUNISIE	197 911	+33,58 %
FRANCE	171 314	+30,46 %
ESPAGNE	23 746	+18,73 %
ITALIE	18 824	+21,63 %
MAROC	17 300	+16,48 %
LIBYE	16 359	+17,35 %
EGYPTE	15 048	+29,01 %
ALLEMAGNE	12 148	+10,83 %
TURQUIE	12 140	+7,22 %
DIVERS	26 210	+17,25 %
TOTAL	511 000	+29,00 %

**TRANSFERTS FINANCIERS****Mobilisation de la diaspora**

Un rapport diffusé par la Banque mondiale (BM) et la Banque africaine de développement (BAD) relève une croissance appréciable de la courbe des transferts de fonds de l'immigration algérienne établie à l'étranger.

En valeur, les transferts vers le pays ont atteint 2,031 milliards de dollars en 2010 (1,5% du PIB) contre 1,61 milliard de dollars en 2006. Mais au classement sur l'échelle des performances, l'Algérie vient derrière les deux pays voisins, particulièrement le Maroc, dont la diaspora est la mieux organisée et responsabilisée.

POTENTIALITÉS FINANCIÈRES

Pour autant, les experts notent que ces potentialités financières demeurent mal exploitées dans le domaine économique. Les transferts semblent dirigés dans des créneaux peu créateurs de richesse : achats de terrains, construction de logements et parfois création d'entreprises.

L'Algérie est peu dynamique en ce qui concerne la mobilisation de sa diaspora dans la participation à son développement économique. Presque tout reste à faire.

FORUM DE PARTENARIAT ALGÉRIE-FRANCE

29 AU 31 MAI 2011 - ALGER

Favoriser des débouchés et des accords de partenariats

Plusieurs projets suivis par de grands groupes français devraient prochainement favoriser des débouchés et des accords de partenariats en Algérie pour les PME françaises.

LES POTENTIALITÉS DU MARCHÉ ALGÉRIEN

Plusieurs projets suivis par de grands groupes français devraient prochainement favoriser des débouchés et des accords de partenariats en Algérie pour les PME françaises.

Plus de 500 000 PME algériennes sont engagées dans de nombreux programmes prévus dans le plan d'investissement quinquennal 2010-2014 (285 Mrds USD).

Suite à la récente visite à Alger de Monsieur JP Raffarin, les autorités algériennes invitent les entreprises françaises à découvrir les potentialités du marché algérien et nouer des relations de type "gagnant-gagnant" avec leurs homologues algériennes.

UBIFRANCE et son bureau d'Alger organisent ce forum d'affaires multisectoriel qui réunira une centaine de PME françaises et de nombreuses PME algériennes.

Cet événement s'articulera autour de :

- rendez-vous préprogrammés B to B
- ateliers thématiques
- un village expert réunissant tous les acteurs français et algériens du développement international des entreprises.

Les principaux secteurs concernés sont :

agriculture et agro industries, artisanat / arts de vivre, BTP, commerce et distribution, énergie, environnement / eau, équipements et prestations pour l'industrie, santé / pharmacie et équipements médicaux, services (financiers, formation, juridiques, éducation, immobiliers), TIC, tourisme, transport et automobile.

En coopération étroite avec :

- des partenaires français comme la CGPME, des associations d'hommes d'affaires d'origine algérienne comme le réseau ICE et le CEINAF, le réseau des CCI, à travers l'ACFCI (qui organise les réunions "Cap Algérie" (comité qui réunit les CCI actives en Algérie)
- des partenaires algériens comme la Chambre algérienne de Commerce et d'Industrie (CACI), le Conseil Economique et social (CNES), le WTC Algérie, le Conseil National Consultatif pour la Promotion des Petites et Moyennes Entreprises (CNCPME)
- les Ministères algériens comme celui du Commerce (avec ALGEX) et celui de l'Industrie, de la PME et de la Promotion de l'Investissement seront largement impliqués dans l'organisation de l'événement.
- Organisateur(s) : Service Evénements spéciaux Europe Méditerranée Afrique
- Contact : Catherine CORLOBE
- Téléphone : +33 (0)1 40 73 36 59
- Adresse : 77 Boulevard Saint Jacques - 75998 Cedex 14 PARIS
- Site : forum-algerie-2011.ubifrance.fr/



INVESTIR EN ALGERIE : DÉCLARATION ON-LINE

Un nouveau service au profit des investisseurs

L'ANDI, dans le cadre de ses missions de facilitation, introduit aujourd'hui un nouveau service au profit des investisseurs. Ce service permettra aux investisseurs de gagner du temps et de l'argent en traitant leurs dossiers online.

QUI PEUT UTILISER CE SERVICE ?

Toute personne physique ou morale, résidente ou non résidente, désireuse de lancer et/ou en cours de réaliser un projet d'investissement en Algérie dans les activités économiques de production des biens et services.

Ce service est facultatif, nos bureaux à travers le territoire sont à la disposition des investisseurs qui souhaiteraient nous rendre visite.

QUE PEUT-ON FAIRE AVEC CE SERVICE ?

Communiquer avec l'ANDI en utilisant une interface Web.

QUELS SONT LES PRINCIPAUX SERVICES ?

- Déclarer un projet d'investissement et demander des avantages.
- Modifier les décisions d'octroi des avantages (Proroger des délais, modifier les coordonnées du promoteur et du projet etc...).
- Modifier les listes des biens et services (ajouter des équipements, modifier et substituer des équipements par d'autres etc.).
- Gérer les transferts des investissements.
- S'informer sur l'état d'avancement de la réalisation d'un projet.

NB : d'autres services seront rendus à distance vers les investisseurs prochainement.

COMMENT FAIT-ON ?

1. Transmettre tous les documents par rubrique

- (Formulaires à télécharger), sur le site web de l'ANDI.
- Tous les documents liés à votre dossier d'investissement (Déclaration d'investissement, demande d'avantages (réalisation et exploitation), Modification Décision, Liste, etc.) doivent être signés et légalisés.
- Les documents doivent être numérisés de préférence au format pdf et compressés en un seul fichier au format .rar ou .zip (Taille max 2 Mo).

2. Comment envoyer la déclaration ?

- Une fois sur le site de l'Agence www.andi.dz
- * Aller sur la rubrique "SERVICE ONLINE" (menu droit de l'interface)
- Renseigner avec soins toutes les rubriques du formulaire en caractère LATIN.
- Cliquez sur le bouton "Parcourir" pour attacher le fichier compressé.

3. Comment recevoir vos documents ?

Tous les documents vous seront remis au Guichet unique de la Wilaya que vous avez choisi lors de votre envoi.

<http://www.andi.dz/fr/index.php?fc=projet>



ALGÉRIE/UE

CET ACCORD D'ASSOCIATION QUI DÉRANGE

Le gouvernement algérien a décidé de réviser le démantèlement douanier prévu dans l'accord d'association avec l'Union européenne en vigueur depuis 2005. Raison invoquée : un déséquilibre anormalement élevé dans les échanges commerciaux hors hydrocarbures à l'avantage de la partie européenne.

Les importations de l'Algérie en provenance de l'UE sont passées de 11,2 milliards de dollars en 2005 à **20,6 milliards en 2010** et le démantèlement douanier a coûté annuellement au Trésor public près de 2,5 milliards de dollars.

Selon plusieurs experts, cet accord d'association entre l'Algérie et l'Union européenne a réduit l'Algérie en simple marché pour la consommation des produits européens. Ce qui choque tout autant est le montant des prestations et services des bureaux d'étude et

d'expertises étrangers qui coûtent à l'Algérie **11 milliards de dollars.**

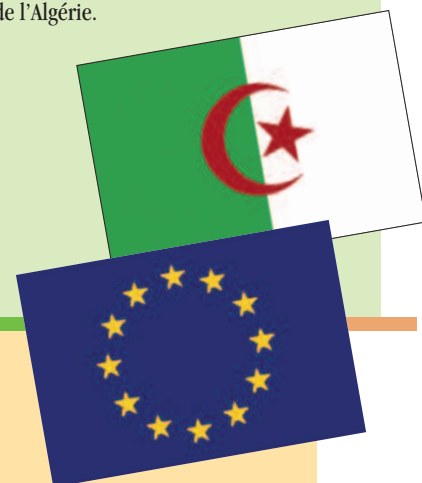
CONSÉQUENCES NÉFASTES

Certains experts s'étonnent que l'Algérie ait fait des concessions tarifaires avant même d'entamer les négociations. Pour Reda Hamiani, président du Forum des chefs d'entreprise (FCE), l'Algérie a commis des erreurs importantes dont les conséquences sont néfastes. L'accord a été négocié par le ministère des Affaires Etrangères sans concertation avec les patronats ni les autres ministères. Il a souligné le fait que l'Algérie a rabaisé la protection douanière à 30 %, le taux de protection le plus faible de la Méditerranée, sans contrepartie. L'Algérie a perdu des parts de marché, des recettes douanières conséquentes sans voir les Investissements Directs Etrangers, ni le transfert de technologie promis par les pays du vieux continent.

Le président du FCE précise que l'Algérie n'a eu droit qu'à 60 millions d'euros pour la mise à niveau contre deux milliards de dollars pour le Portugal et 2,5 milliards de dollars pour la Tunisie.

RENÉGOCIATION

Cette renégociation est donc en soi une bonne chose pour l'Algérie. En revanche, cet accord d'association permet de mettre en évidence une nouvelle fois l'amateurisme de la partie algérienne et la politique particulièrement disqualifiée de l'UE à l'égard de l'Algérie.



COOPÉRATION ET ACTION CULTURELLE FRANÇAISE EN ALGÉRIE

LE BUDGET LE PLUS ÉLEVÉ DU MONDE

M. Xavier Driencourt, ambassadeur de France en Algérie a présenté l'état de la coopération culturelle menée par ses services.

La coopération franco-algérienne dans le domaine de l'enseignement supérieur et de la recherche représente plus de la moitié des crédits alloués au secteur de la coopération par le ministère des Affaires étrangères et européennes, soit près de 6 millions d'euros. Le budget de la coopération franco-algérienne est de l'ordre de **10 millions d'euros pour 2011**, la plus importante enveloppe financière de coopération culturelle de par le monde.

CINQ CENTRES CULTURELS À ALGER

L'action de coopération française culturelle en Algérie, ce sont cinq centres culturels à Alger, Oran, Annaba, Constantine et Tlemcen, 9000 étudiants algériens en cours de langue française, 1500 dossiers dans le cadre de l'espace Campus France, et ce, pour un

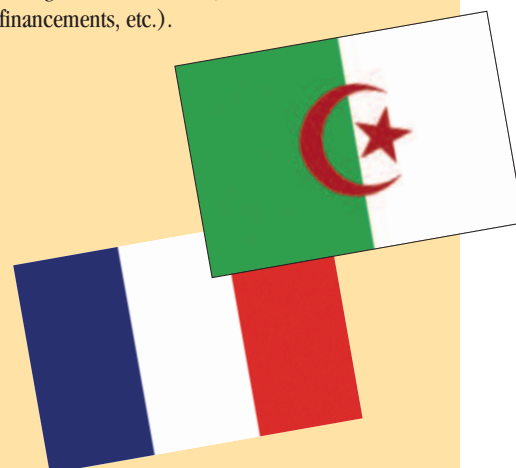
éventuel cursus universitaire français.

En 2010, **14 500 étudiants** ont passé un entretien pédagogique avec un conseiller, 40 doctorants algériens sont dans une université française et 89 maîtres assistants sont en cours de finalisation de thèse dans un laboratoire français ; 5027 visas de long séjour pour étudiants ont été délivrés, 20 000 étudiants algériens sont déjà en France, dont 300 boursiers du gouvernement français (Proface).

130 PROJETS EN COURS

Il existe **600 accords et conventions** entre les universités françaises et algériennes (soit une à deux conventions mixtes pour chaque université en Algérie), 130 projets en cours actuellement en cours au sein du programme Hubert Curien (PHC) Tassili-CMEP, 40 doctorants et 90 maîtres-assistants algériens préparent une thèse dans des universités françaises.

Ces chiffres tout à fait flatteurs nous laissent toutefois songeurs quant aux résultats de cette politique. Nous ne parvenons pas à effacer un profond sentiment de malaise quant à la qualité de cette coopération (octroi des visas, équivalence des diplômes, dialogue interculturels, affectation des financements, etc.).



POINT DE VUE

DES SOURCES
AUX RE-SSOURCES...

Le 6 mai 2011 se tenait à la Mairie du XVI^{ème} Arrondissement de Paris une conférence dont le thème portait sur "l'amitié entre Napoléon III et l'Emir Abdelkader". Les sources historiques présentées ce jour-là m'ont fait découvrir sous un autre jour les relations entre la France et l'Algérie de 1830.

J'ai quitté cette conférence avec en tête, entre autres, les propos de l'Emir : **"ne demandez jamais quelle est l'origine d'un homme : interrogez plutôt sa vie, ses actes, son courage, ses qualités, et vous saurez qui il est"**. Cela résume parfaitement la grandeur de ce haut personnage, de ses relations, dans un contexte géopolitique singulier.

Nous sommes tentés (dans le contexte actuel) de rappeler et de transcrire cette pensée universelle, dans chaque mur, dans chaque ouvrage et esprit, particulièrement dans les milieux où vivent grand nombre d'immigrés, de travailleurs et d'étudiants à travers le monde.

Il n'en demeure pas moins que faute d'action, de moyens, de facilitation, nous pouvons reconnaître que les bonnes intentions sont également considérées comme une œuvre, une volonté, un engagement à vouloir le bien, le progrès, et que l'on souhaite intervenir équitablement pour le bien de tous.

RÉALISER SES AMBITIONS

Ce qui est important, au-delà de l'intention, de l'action, c'est la solidarité, l'entraide pour permettre à chacun, fort de son expérience, de sa science, de ses compétences d'exprimer et de réaliser ses ambitions.

Adhérent à plusieurs réseaux et organisations, notamment ceux qui portent leurs efforts et actions vers l'Algérie, et le Maghreb en général, à travers l'Amitié française, si chère aux deux héros, j'ai pu cependant constater, après plusieurs années, que les espoirs et actions escomptés ne trouvaient pas d'échos, aussi rapidement, aussi efficacement, aussi systématiquement. J'ai pu voir, évaluer que les ressources (je dirais richesses) fédérées par ces associations, étaient disponibles, efficaces et volontaires. L'Algérie regorge de potentialités, de capacités, de volonté et d'initiatives, d'efforts et de réalisations. Nombreux sont les projets à bâtir ensemble, nombreuses sont les possibilités de les réaliser. D'un côté comme de l'autre, entre la France et

l'Algérie, les liens sont forts, les efforts ne manquent pas.

APPORTER LEURS CONNAISSANCES

Les projets sont pilotés par des professionnels qui souhaitent donc apporter leurs connaissances, leurs soutiens. Chacun d'eux souhaite voir présentées ses initiatives, ses réalisations et de contribuer ainsi à l'essor économique des deux rives. J'ai personnellement assisté, soutenu et participé à divers jurys préparés par des associations dont le résultat était extraordinairement encourageant.

L'ambition première était de promouvoir des activités sociales et économiques créant des emplois, des richesses et des liens avec d'autres organisations.

Pensons donc à stimuler l'initiative, l'expérimentation, la formation et l'innovation entrepreneuriale. L'association est le terrain fertile par excellence pour porter ces travaux vers une réalisation commune.

Resteront à souder, à faciliter ces attachements sincères par davantage de relations et d'interventions publiques. Les projets associatifs se sont multipliés sur les deux rives au point que certains, dans ce contexte d'engouement et d'enthousiasme, ont les mêmes projets, les mêmes objectifs, les mêmes actions, suite à un manque de visibilité. Ne recherchons-nous pas les mêmes effets, les mêmes résultats, la même efficacité socio-économique ?

Les Universités d'été, les publications spécialisées, les Etats Généraux, les partenariats publics-privés, les appels à projets, les mécénats, les parrainages, les appels d'offres, sont autant de voies pour faire jaillir ces nombreuses et talentueuses aventures afin de servir l'intérêt général, la mobilisation et l'enrichissement de la créativité, la création d'emplois, l'encouragement et donc l'essor des compétences.

CONNUS ET RECONNUS

S'il est évident, que dans un esprit d'éthique et de responsabilité sociétale ces engagements doivent être très finement évalués et concrétisés, il n'en demeure pas moins qu'ils doivent être connus et reconnus, de manière transparente et bien évidemment encouragés par tous.

Or, force est de constater que les projets associatifs souffrent de solitude, de manque de moyens et de reconnaissance, et même d'appuis

et de relations construites et constructives.

Malgré un bénévolat important, l'absence de capitalisation, l'ampleur des procédures administratives, le résultat qualitatif demeure tributaire du quantitatif.

Plus d'efforts, plus de contraintes, pourraient être compensés par davantage de facilitation, d'aides et d'encouragements de part et d'autres de la Méditerranée. Le secteur associatif cumule plusieurs rôles : c'est un employeur avéré, un acteur économique, un acteur social mais aussi, et surtout, un acteur de liaison, de progrès et d'équilibre.

JOINDRE L'UTILE À L'AGRÉABLE

L'ambition commune, nous le savons depuis fort longtemps, est de joindre l'utile à l'agréable, de concilier son projet avec ses propres sentiments personnels, culturels et son savoir-faire professionnel.

La solution réside dans l'intention, dans l'action et dans la solidarité. De cette amitié ancienne, au fil du temps, est née la fraternité des individus et des peuples.

Ne dit-on pas que *"la force d'une chaîne est égale à la force de son maillon le plus faible"* ? Prenons soin d'elle, diffusons-la dans l'espace et dans le temps grâce à nos actions collectives, afin que la prochaine génération retrouve la trace d'un chemin solidement construit, durable et renforcé par l'histoire des deux rives.

Arezki GUIDDIR

IDF - membre du CEINAF (Ile de France)

PROPOS DE L'EMIR

"Ne demandez jamais quelle est l'origine d'un homme : interrogez plutôt sa vie, ses actes, son courage, ses qualités, et vous saurez qui il est"

OREM-ASTRE

Un Monde de Services

www.orem-astre.com - infos@orem-astre.com

Avec plus de 20 ans d'expérience

dans la prestation de services industriels et ses activités complémentaires,

OREM-ASTRE répond à l'ensemble des besoins des industriels

dans les domaines : **du bureau d'études,**

de la maintenance industrielle,

du transfert de moyens, des travaux neufs.



Nos équipes pluridisciplinaires

affichent leurs compétences dans de nombreux secteurs :

Chimie, Métallurgie, Sidérurgie, Nucléaire,

Agroalimentaire, Ingénieries spécialisées (Bâtiment,

GC, VRD, Mécanique, Electricité tertiaire/industrielle,

Automatisme, Instrumentation etc...), Plasturgie,

Industries manufacturières etc...

Un objectif permanent

accompagner nos clients

dans leurs investissements techniques

et dans la réussite de leurs projets industriels.

Groupe OREM ASTRE 280 personnes. 5 implantations en région Rhône-Alpes : Lyon, Villeurbanne, Saint-Etienne, Annecy, Grenoble.

BULLETIN D'ABONNEMENT CEINAF INFOS

OUI, je m'abonne à **CEINAF Infos** pour 4 numéros par an au prix de 20 € TTC.

OUI, je soutiens **CEINAF Infos** pour 4 numéros par an au prix de 100 € TTC.

Nom Prénom

Société, association

Profession

Adresse

Code postal Ville

Tél. Fax

Signature :

CEINAF
in os

CEINAF : 2, rue de la Loge - 69005 LYON

Tél : 04 78 61 24 64

Mail : president@ceinaf.net

Site : <http://ceinaf.net>

Directeur de publication : Chérif HADJI

Comité de rédaction : DJEZIRI Djamel, Kamel GUERBA, Hakim HADJI, Maria LAMIER, Nagib ROUAGDIA, Ali SOUID

Rédacteur en chef : Abdelkader BEKKAR

Réalisation : Le Six Communication

Crédit photos : Ceinaf

Imprimeur : Imprimerie Borel & Féraud
Quartier de la Rose - 13180 Gignac-la-Nerthe

Prix du numéro : 5 € TTC

Abonnement annuel 4 numéros : 20 € TTC

Abonnement de soutien 100 € TTC

ISSN CEINAF : 1969-2617

Dépôt légal : 31 janvier 2009

CEINAF

Association loi 1901 N°W691061182

N°INSEE : 522 324 094 00013

RIB: 13825- 00200- 08771637652- 82

Pour passer vos annonces publicitaires : president@ceinaf.net



Air Algérie c'est aussi, plus de
60 ans d'expérience
au service de la clientèle

Air Algérie
Vous accueille les Bras Ouverts

Représentation générale
18, avenue de l'Opéra 75001 Paris
Tél. 0825 825 743

الخطوط الجوية الجزائرية
AIR ALGÉRIE



www.airalgerie.dz